

## BIEN VU

- Des TCO très attractifs
- Un SAV de haut niveau dédié aux pros
- Doté des meilleures technologies actuelles

## À REVOIR

- Pas de boîte auto (au début) pour les versions traction

On attendait avec impatience de rouler avec le Vito. Mercedes le propose désormais en version traction et propulsion. Pour la marque allemande, la traction représente une petite révolution.



# Mercedes-Benz Vito : pour sprinter dans le trafic urbain

## TECHNIQUE ET FINANCES

## MERCEDES VITO 111 CDI LONG SELECT (TRACTION)

**PRIX HT :** 26 070 €  
**CYLINDRÉE :** 1598 cm<sup>3</sup>, Euro 5b+  
**PUISSANCE MAXI :** 114 ch (84 kW) à 3 800 tr/min  
**COUPLE MAXI :** 270 Nm de 1500 à 2 500 tr/min  
**VOLUME UTILE :** 6,3 m<sup>3</sup>  
**CHARGE UTILE :** 2 800 kg / 1 039 kg - 3 050 kg / 1 289 kg  
**CONSUMMATION :** 6,4-6,2 l/100 km  
**ÉMISSIONS DE CO<sub>2</sub> :** 169-163 g/km  
**CARTE GRISE :** 271,25 €  
**LOYER FINANCIER :** 440,22 €  
**LOYER GLOBAL MENSUEL :** 610,65 €  
**TCO/MOIS APRÈS I.S. :** 541,16 €  
**TCO PÉRIODE APRÈS I.S. :** 20 564,08 €

**E**n proposant des versions traction du nouveau Vito, Mercedes poursuit un objectif simple : mettre sous le capot un moteur performant, mais moins puissant et plus sobre, offrir un véhicule avec un rapport prix/prestations encore plus accessible ou encore gagner en charge utile. Pour ces moteurs, il a été fait appel à un partenaire particulièrement apprécié à Stuttgart : Renault. Du coup, ce Vito a tout d'un grand. Sur les routes du Pays basque espagnol où il est né, le nouveau Vito démontre d'emblée toutes ses qualités : le bruit mat des

portes, les matériaux de la planche de bord, les tissus des sièges... c'est le "zéro défaut".

### DES MOTORISATIONS BIEN ÉTUDIÉES

Sur route, le fourgon affiche une grande polyvalence, et ses différentes motorisations lui permettent de répondre à toutes les attentes. Sa maniabilité rend la vie en ville plus facile. La direction assistée électriquement est précise et très douce. Pour mettre à l'image Mercedes les moteurs dont sont dotées les versions traction, les ingénieurs ont surtout travaillé les injecteurs et la cartographie des Vito 109 CDI (1.6l/88 ch) et

111 CDI (1.6l/114 ch). Le résultat est là : une grande souplesse même à pleine charge et des consommations des plus raisonnables. Soyons quand même honnête : le véhicule fait plus encore la différence dans ses versions propulsion 114 CDI (136 ch) et 116 CDI, 120 kW (163 ch) surtout quand elles sont dotées de la boîte automatique 7G-Tronic Plus proposée en option. De son côté, le Vito 119 BlueTEC, 190 ch est le premier véhicule Euro 6 de la catégorie. Mercedes a équipé le Vito de nombreuses aides électroniques à la conduite dont un ESP adaptatif. Il est ainsi le plus sûr des fourgons compacts et l'un des mieux placés pour ses TCO. Optimisés, ceux-ci s'inscrivent en baisse grâce à une hausse de la qualité de fabrication et des VR qui n'ont pas d'équivalent sur le segment. Enfin, le nouveau Vito bénéficie de contrats SAV très attractifs ●

Marc Horwitz

### MERCEDES VITO FOURGON COMPACT : LA GAMME, LES PRIX

109 CDI BM6	88 ch	CO <sub>2</sub> : 163 à 169 g/km	de 20 210 à 23 460 €
111 CDI BM6	114 ch	CO <sub>2</sub> : 163 à 169 g/km	de 22 140 à 25 390 €
114 CDI BM6	114 ch	CO <sub>2</sub> : 170 à 179 g/km	de 24 015 à 27 265 €
116 CDI BM6	163 ch	CO <sub>2</sub> : 159 à 168 g/km	de 28 095 à 29 250 €
119 BlueTEC BlueEfficiency BA7	190 ch	CO <sub>2</sub> : 153 à 160 g/km	de 32 760 à 33 915 €

## FIAT

## Petit Forestier propose le nouveau Ducato



**P**etit Forestier et Fiat Professional travaillent ensemble depuis 2008 pour lancer sur le marché des VUL intégrant les spécificités techniques liées aux métiers du froid. Le partenariat s'avère fructueux puisque le spécialiste de la location de véhicules frigorifiques dispose aujourd'hui d'un parc de 5 500 véhicules en provenance de Fiat Professional, sur un parc total géré de 37 000 véhicules. Le contingent d'utilitaires italiens est encore appelé à croître puisque Petit Forestier a intégré à son catalogue la sixième génération du Ducato. Les premiers exemplaires sont d'ailleurs en cours de livraison ●

## MERCEDES-BENZ

## Un QR Code pour les services de secours

**E**n cas d'accident grave, la rapidité d'intervention est un élément clé. C'est pourquoi Mercedes-Benz a décidé d'équiper de série l'ensemble de sa gamme de véhicules utilitaires légers d'un QR Code destiné à accélérer le travail des services d'urgence et de secours. Placé à l'intérieur des montants latéraux ou de la trappe à carburant, il renferme toutes les informations sensibles liées au véhicule concerné, comme l'emplacement du réservoir, des câbles électriques et des airbags. Il suffit aux forces d'intervention de le scanner avec un téléphone ou une tablette pour en prendre connaissance ●



## NISSAN

## Évolution de gamme pour le NV200



**L**a carrière du NV200, le fourgon compact de Nissan, est décidément très animée. Quelques semaines à peine après la commercialisation de la version électrique, voici que la gamme thermique enregistre des évolutions. Elles sont tout d'abord d'ordre technique. Les moteurs dCi 90 et dCi 110 voient leurs émissions de CO<sub>2</sub> tomber à 130 g/km, contre 131 et 136 g/km auparavant. De nouveaux équipements sont aussi proposés de série sur l'ensemble de la gamme. Il s'agit de l'ESP, de

l'aide au démarrage en côte et des systèmes d'anti-retournement et d'anti-sous-virage. Nissan a revu au passage sa structure de gamme. Le NV200 fourgon comprend désormais trois niveaux de finition : Visia, Optima et Business. Côté équipements, le pack Visibilité, qui est composé des phares antibrouillard et de la caméra de recul, est accessible moyennant 300 euros HT. Le capteur de pluie et l'allumage automatique des phares sont quant à eux proposés de série sur la finition Business ●

## IVECO

## Bienvenue au Daily Club !



**P**rogressivement, les services premium s'invitent dans l'univers des véhicules utilitaires légers. Après la conciergerie de Mercedes-Benz Van, voici donc le Daily Club d'Iveco. Réservé aux acquéreurs d'un nouveau Daily, il propose une série d'offres spéciales, d'événements, de nouveautés produits, de remises sur des pièces, ainsi que des accessoires et des services spécialement réservés à ses membres. À l'occasion de la prise en main du véhicule, le propriétaire du nouveau Daily se voit remettre un pack de bienvenue comprenant

les brochures *Après-vente* et *Accessoires*, ainsi qu'une troisième présentant le nouveau programme VIP Daily Club. Un simple enregistrement en ligne sur le site [www.dailyclub.iveco.com](http://www.dailyclub.iveco.com) lui permet de devenir membre du club et de recevoir régulièrement des informations sur les pièces et services relatifs à l'entretien de son nouveau Daily. Il reçoit en prime une offre de réduction à valoir sur l'achat d'un ou plusieurs accessoires, notamment ceux qui accroissent la sécurité des utilisateurs, des conducteurs et des autres usagers de la route ●